

# Identifier ses clients et les démarcher

## CLUB ENTREPRENEURIAT

13 avril – 10H/12H EN VISIOCONFERENCE

### Identifier ses clients et les démarcher (quand on n'est pas un professionnel du sujet)

Benoit Cordeiro, adhérent Ecobiz entrepreneuriat et formateur en commercial vous propose un atelier interactif pour devenir le meilleur commercial de votre projet et que cela devienne même .. une partie de plaisir !?

**Echange des participants sur leurs problématiques de prospection. Etalage des best practices de prise de contacts.**

**Echange des participants sur leurs problématiques de prospection. Etalage des best practices de prise de contacts.**

**OBJECTIF** : Apprendre à identifier quels sont les clients que je recherche par méthode de projection et comment rentrer en contact avec eux.

Plus d'infos au 04 76 28 27 70  
[a.budillon@grenoble.cci.fr](mailto:a.budillon@grenoble.cci.fr)  
[www.grenoble-ecobiz.biz](http://www.grenoble-ecobiz.biz)

**S'INSCRIRE**

### PROGRAMME

**Atelier animé par Benoit Cordeiro**  
**Formateur commercial**

Adhérent du club entrepreneuriat et  
Membre fondateur de Melanine MC1R

**DUREE** : 2h

**APPRENTISSAGE** : Prospection Prise de contact prospect

**PRE REQUIS** : Avoir une offre bien définie.

